



Al gedacht aan opvolging?

DOE BEROEP OP FINANCIËLE ONDERSTEUNING

- Voor een coach bij de voorbereiding van de bedrijfsoverdracht
- Voor advies bij bedrijfsoverdracht
- Voor strategisch advies over een overdrachtsplan



Agentschap
Ondernemen



Vlaanderen
in Actie
Pact 2020



Een coach stelt de lastige vragen en reikt de inzichten aan.

SUBSIDIE VOOR EEN COACH BIJ DE VOORBEREIDING VAN DE BEDRIJFSOVERDRACHT (EFRO-project Strategisch Ondernemen)

Voor coaching bij de voorbereiding van de bedrijfsoverdracht kan uw onderneming subsidie vragen bij het EFRO-project 'Strategisch Ondernemen'.

WAT HOUDT DEZE MAATREGEL IN?

De coach geeft individuele begeleiding in het maken van fundamentele keuzen. Hij is geen kennisleverancier, maar doet u door de juiste vragen te stellen tot genuanceerde inzichten komen over uw situatie. De coach helpt in het formuleren van persoonlijke doelen en in het afwegen van alternatieve handelwijzen. U kiest een coach op basis van een offerte en een persoonlijk gesprek met minstens drie geregistreerde coaches.

OMVANG STEUN?

De tussenkomst bedraagt 50% van de kosten die door de coach worden aangerekend, met een maximale tussenkomst van 10.000 euro.

AANVRAAGPROCEDURE?

Uw onderneming moet contact opnemen met de provinciale projectcoördinator. Hij controleert of u aan de voorwaarden voldoet en begeleidt u vanaf de indiening en opvolging tot de eindcontrole en uitbetaling.

De aanvragen worden getoetst op basis van specifieke criteria. Om de zes weken komt de Toetsingscommissie samen. Deze oordeelt of uw project in aanmerking komt voor steun. Na goedkeuring kan uw adviesopdracht starten.

EEN BEDRIJFSOVERDRACHT KAN TOT 10 JAAR DUREN.

57%

VAN DE BEDRIJFSLEIDERS DIE BINNEN DE 10 JAAR HUN ZAAK WILLEN OVERDRAGEN, WETEN NIET AAN WIE.



70% van de zaakvoerders die niet verkopen aan derden, gaat ervan uit dat de kinderen de zaak zullen voortzetten. Vaak is dit niet met hen besproken.

KMO-ORTEFEUILLE

Met de kmo-portefeuille kunt u steun genieten voor advies en voor strategisch advies.

SUBSIDIE VOOR ADVIES BIJ BEDRIJFSOVERDRACHT

WAT HOUDT DEZE MAATREGEL IN?

Voor kleinere adviezen over de bedrijfsoverdracht kunt u via de 'kmo-portefeuille - pijler advies' subsidie bekomen. Het advies kan betrekking hebben op alle mogelijke aspecten die verband houden met bedrijfsoverdracht zoals mogelijkheden om het risicoprofiel van de onderneming te verlagen, waardebeoordeling met het oog op de overdracht van aandelen of activa, advies over de juridische structuur, successieplanning of communicatie.

U moet beroep doen op een erkende dienstverlener van de pijler advies. Hij moet schriftelijk advies geven, gepersonaliseerd en op uw maat.

Het advies bestaat uit:

- de analyse van de probleemstelling;
- het advies met aanbevelingen;
- een stappenplan voor implementatie van het advies. De implementatie zelf wordt niet ondersteund.

OMVANG STEUN?

De subsidie bedraagt 50% van de aanvaardbare advieskosten (excl. btw) met een maximale subsidie van 2.500 euro op jaarbasis.

AANVRAAGPROCEDURE?

Steun voor advies dient aangevraagd te worden via www.kmo-portefeuille.be

SUBSIDIE VOOR STRATEGISCH ADVIES OVER EEN OVERDRACHTSPLAN

WAT HOUDT DEZE MAATREGEL IN?

U kunt via de 'kmo-portefeuille - pijler strategisch advies' subsidie bekomen voor het opmaken van een overdrachtsplan.

U moet beroep doen op een erkende dienstverlener van de pijler strategisch advies.

Het overdrachtsplan bevat een analyse, een advies over het te kiezen overdrachtsscenario en een implementatieplan. Dit implementatieplan bekijkt de bedrijfsoverdracht vanuit vier invalshoeken, namelijk:

- de juridische aspecten;
- de fiscale aspecten;
- de menselijke aspecten;
- de financiële aspecten.

OMVANG STEUN?

De subsidie bedraagt 50% van de aanvaardbare advieskosten (excl. btw) met een maximale subsidie van 25.000 euro op jaarbasis. Het minimum projectbedrag bedraagt 10.000 euro.

AANVRAAGPROCEDURE?

Steun voor strategisch advies dient aangevraagd te worden via www.kmo-portefeuille.be



Uit onderzoek blijkt dat **96%** van de overgenomen bedrijven na 5 jaar nog bestaat.

Het Agentschap Ondernemen ondersteunt bedrijven in hun professionalisering via verschillende instrumenten. Met de kmo-portefeuille en met Strategisch Ondernemen richten we ons specifiek tot kmo's (volgens de Europese definitie) met een vestiging in het Vlaams Gewest en met een aanvaardbare hoofdactiviteit. Wil u meer weten? Aarzel niet en neem contact met ons op. We helpen u graag verder.

STRATEGISCH ONDERNEMEN

MEER WETEN OVER STRATEGISCH ONDERNEMEN?

Neem contact op met uw provinciale projectcoördinator. Surf naar

www.agentschapondernemen.be/strategischondernemen

Hier vindt u alle gegevens terug.

KMO-PORTEFEUILLE

MEER WETEN OVER DE KMO-PORTEFEUILLE?

Surf naar www.kmo-portefeuille.be

of stuur een mailtje naar kmo-portefeuille@vlaanderen.be

Contacteer Agentschap Ondernemen:

0800 20 555

info@agentschapondernemen.be

www.agentschapondernemen.be

EEN OVERDRACHT IS VOOR
20% ZAKELIJK EN VOOR

80%

EMOTIONEEL.

met steun van



De accountmanager van het Agentschap Ondernemen is uw eerste aanspreekpunt voor een oriënterend gesprek. Op basis van uw persoonlijke situatie geeft hij u inzicht in de verschillende overdrachtsscenario's. Hij adviseert u over de meeste geschikte steunmaatregelen en brengt u in contact met organisaties, coaches en adviseurs voor de juiste begeleiding.